**Guía3. Informe final Proyecto APT**

**Asignatura Capstone**

|  |
| --- |
| **1. Informe final Proyecto APT** |
| El objetivo de este informe es que describas los aspectos más relevantes de tu Proyecto APT. Es importante que fundamentes las decisiones que tuviste que tomar a lo largo del proceso.  A continuación, encontrarás distintos campos que deberás completar con la información solicitada, los que dan cuenta del resumen de tu proyecto APT y sus principales resultados. |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre del proyecto | Sistema de Cotizaciones Digital para Vidriería Verónica |
| Área (s) de desempeño(s) | Gestión de proyectos TI, Desarrollo de software, Administración de bases de datos |
| Competencias | Desarrollo full stack de soluciones informáticas  Modelado e implementación de bases de datos  Pruebas y aseguramiento de calidad  Gestión de proyectos TI  Comunicación técnica y documentación profesional |

|  |  |
| --- | --- |
| **Contenidos del informe final** | |
| 1. Relevancia del proyecto APT | El proyecto buscó digitalizar el proceso de cotizaciones de la **Vidriería Verónica**, una microempresa familiar ubicada en **Quilicura, Santiago de Chile**, que realizaba cotizaciones manualmente. Esta práctica generaba errores, pérdida de información y lentitud en la atención al cliente. La solución desarrollada permite automatizar este proceso mediante una **plataforma web**, mejorando la eficiencia, la presentación profesional y la trazabilidad de la información. El aporte de valor es tanto técnico como social, ya que promueve la **transformación digital de pequeñas empresas** con herramientas accesibles y sostenibles. |
| 2. Objetivos | Diseñar e implementar un sistema web de cotizaciones que modernice el proceso comercial de la Vidriería Verónica, permitiendo generar, almacenar y enviar cotizaciones en formato digital.  **Objetivos específicos:**   * Diseñar la base de datos y modelo de información. * Implementar formulario de cotizaciones con cálculo automático. * Generar cotizaciones en PDF. * Incorporar funciones de registro y gestión de clientes. * Validar el sistema mediante pruebas unitarias y funcionales. |
| 3. Metodología | Se utilizó una metodología **incremental y ágil adaptada**, con entregas parciales y revisión constante. Las fases incluyeron:   1. Análisis y levantamiento de requerimientos. 2. Diseño del sistema y base de datos. 3. Implementación de módulos principales. 4. Pruebas unitarias y validación funcional. 5. Documentación y presentación.   Esta metodología permitió mantener el control del avance y realizar ajustes según las observaciones del docente. |
| 4. Desarrollo | **Etapas ejecutadas:**   * Diseño y creación de la base de datos. * Implementación del formulario de cotización. * Generación de archivos PDF. * Integración de módulo de clientes. * Pruebas de funcionamiento.   **Facilitadores:** Buena planificación, uso de Laravel y PostgreSQL, y acceso directo a la empresa real para validar requerimientos.  **Dificultades:** Retrasos por carga académica y ajustes técnicos con la librería DomPDF.  **Ajustes:** Se reordenaron tareas para priorizar los módulos críticos y dejar la optimización visual para la fase siguiente. |
| 5. Evidencias | * Script SQL de la base de datos. * Capturas del formulario funcional y cotizaciones generadas. * Archivos PDF exportados. * Registro de commits y documentación técnica en GitHub.   Estas evidencias reflejan el cumplimiento de los objetivos y la aplicación efectiva de competencias profesionales. |
| 6. Intereses y proyecciones profesionales | El proyecto reafirmó mi interés por el **desarrollo full stack**, especialmente en la creación de soluciones web que optimicen procesos reales. También me permitió fortalecer mis habilidades en bases de datos, control de versiones y metodologías ágiles. A futuro, deseo seguir perfeccionándome en **desarrollo web y móvil**, integrando herramientas de **inteligencia artificial** que aporten mayor automatización e inteligencia a las soluciones empresariales. |